

” Hvad der er skrald for nogle, er guld for andre. Derfor er det her koncept så godt. Mange private gider ikke stille sig op på et almindeligt loppemarked. I stedet kan de aflevere deres ting her mod en beskedent leje, og så ordner vi resten

Mikael Pedersen

# Jagten på det helt store fund

Byens Bazar er efter kun tre måneders eksistens i Prøvestenscentret i Helsingør blevet en forretnings succes og et tilløbsstykke af de allerstørste. Nu bliver bazar-chef Mikael Pedersen også tv-stjerne, og konceptet udvides til andre danske byer.

Af Kirsten Moth  
k.moth@hdnet.dk



Foto: Torben Sørensen  
torben@kalabas.dk



Foto: Vrezh Gyozyalyan



**HELINGØR:** Sølv-stiletter, kongelige porcelænsfigurer, borde og stole, malerier, smykker, sovseskeer, kobberkedler, slidte tøjdyr, barnevogne som nye, en vådragt, strikægarn og to pakker med konfekt-aluminiumsforme.

Hylderne på begge sider af de mange meter lange korridorer bugner af ting og sager. Det er hylder, spækket med minder og dokumentation for helsingoranernes liv, som det har formet sig op gennem de sidste årtier.

Den store hal, med



Det daglige forretningsmøde er i gang ved Byens Bazars sofagruppe mellem Anne-Marie Søndergaard og Karina Larsen.



Billedet af et skab fastholdes - måske en julegaveidé?

hundredevis af kvadratmeter udstillingsplads, er målt i materialisme, en udstilling af familien Helsingørs tilværelse, som den har set ud i nogle generationer. Fra efterkrigstidens og start-60'ernes teakmøbler, over 80'ermode og designermærker og tider, hvor mest-muligt var bedst-muligt til nye, aldrig brugte varer.

## Kældre og lofter

Nu bliver kældre og lofter i Helsingør-området endevendt og uanede mængder af ejendele og samler-mani-bjerger bliver hver dag og hver uge sat til salg i de lejede stande i Byens Bazar, Prøvestenscentret i Helsingør.

Der bliver ryddet op og solgt ud i parcelhuskvarterer, i almene boligområder og i de dyrere villakvarterer som aldrig før, efter Helsingør har fået et fælles sted, hvor man kan komme af med mormors kaffestel og flyttekasserne fra børneværelset.

Fælles for stedet her er, at alle samfundslag er repræsenteret og hermed enhver stilart. Som en af de mere garvede og nu pensionerede kræmmere, der stadig kigger forbi, siger: Der er en kræmmer i os alle. Og det er ligegyldigt, om vi ejer strandvejsvilla eller bor til leje i en etværelses. Det er som med lottonumrene. Vi håber jo al-

le på den store gevinst - eller det store fund - en dag.

## En forretnings-succes

I løbet af tre måneder er det nye permanente loppemarked i Prøvestenscentret, Byens Bazar, blevet en succes så stor, at en parkeringsplads ved centret kan være svær at finde. Prøvestenscentret har som andre detailhandelsområder ellers ofte kæmpet for at tiltrække kunderne og ikke placeret sig som områdets allermest attraktive center. Men det har Byens Bazar nu vendt op og ned på.

For smukt eller ej, så er det nye koncept en attraktion af de større i byens detailhandel. Efter nytår bliver



Karina Larsen er fast lejer i Byens Bazar.

bazar-chef Mikael Pedersen og hans stab også tv-stjerner. Det populære tv-program Skattejægerne kommer nemlig til Helsingør for at optage et program fra Byens Bazar i Prøvestenscentret.

Programmet sendes på DR i januar eller februar.

Man lejer en stand for 200 kroner om ugen og betaler 15 procent af omsætningen. Arbejdet med at sælge, tage imod betaling og så videre gør medarbejderne for stand-lejeren.

Har man mere værdifulde effekter, kan man derudover leje særlige glasmontrer.

Byens Bazar melder om alt udsolgt til midt i december, og nogle stand-lejere har allerede betalt for et helt års leje for at sikre sig de bedste placeringer i hallen.

## Samler-mani

I et sofabjørne, behageligt tæt på kaffemaskinen, holder Anne-Marie Søndergaard og Karina Larsen forretningsmøde. En fast daglig rutine hver morgen, hvor de blandt andet fastsætter priser på deres medbragte effekter og ellers drøfter livets glæder og sorger.

I dag står der to aldrig brugte fader med indbygget keramik-julemand, engang købt i Kvickly, nu sat til salg for 25 kroner stykket på bordet foran Anne-Marie Søndergaard, som hun blandt andet vil toppe sin stand op med i dag.

- Jeg har været samler, forstår du. Jeg har sådan en slags ting-samler-mani. Man tror, man kommer til at bruge det, men det gør man jo sældent. Jeg har altid købt en masse ting, og meget af det er aldrig blevet brugt og står bare pakket ned i kælderen. Da jeg så, at den her bazar åbnede, tænkte jeg, at det var en mulighed for at komme af med noget af det og også tjene en ekstra skilling. Min mand sagde god for, at jeg lejede en stand, og nu har jeg altså forlænget til et helt år og har dermed også opnået rabat på lejen. Som han siger, er det her jo mere end en forretning. Det er også en hobby, siger Anne-Marie Søndergaard, der bor på Hegnet ved Horserød.

## Økonomisk afhængig

Hendes nye business-partner, som hun mødes dagligt med til de eftertragtede morgenmøder, Karina Larsen, rydder også op. I dette tilfælde i hendes gamle forældres hjem. Hun er samtidig økonomisk afhængig af at opnå en vis omsætning på de brugte varer.

- Min mand har ikke haft en indtjening i flere måneder, og jeg holder familien i gang med det her. Jeg har været kræmmer i 20 år og sælger alt mellem himmel og jord, siger Karina Larsen.

## Det sociale element

Et helt tredje element er hele den sociale side ved at have sin daglige gang og stand i Byens Bazar.



- Jeg har gjort gode forretninger som kræmmer, siger den pensionerede Henry K. Suwala.

Der er

her.  
hver  
og se  
så er  
hinar  
hygge  
morg  
næste  
ger Ka

Op og ne

- Jeg rydd  
gene på, r



Der er et konstant flow af kunder i Byens Bazar.

- Man bliver bidt af det her. Det er lige som et sus hver morgen at komme ind og se, hvad der er solgt. Og så er vi en klike, der har lært hinanden at kende. Det er så hyggeligt at mødes her hver morgen og snakke. Vi kan næsten ikke undvære det, siger Karina Larsen.

- Hvad der er skrald for nogle, er guld for andre. Derfor er det her koncept så godt. Mange private gider ikke stille sig op på et almindeligt loppemarked. I stedet kan de aflevere deres ting her mod en beskeden leje, og så ordner vi resten. Der kommer flere af denne type forretnin-

ger. Vi har netop åbnet i Søborg og er på vej med endnu en forretning i Køge, fortæller forretningschef Mikael Pedersen.

**Udvider åbningstider**

I Helsingør er der så stor kunde-interesse, at bazarer nok udvider åbningstiderne, der hidtil har været fra klokken 10 til 18.

- Vi har et konstant kundeflow hele dagen og mener, at vi bør udvide for at tilgode behøvet både for handlende og lejere, siger Mikael Pedersen, der i løbet af de tre første måneder i Helsingør har solgt alt fra et Cartier ur til 4000 kroner til et stykke legetøj for en fem'er. Og det bliver bare ved med at vælte ind hver dag, siger Mikael Pedersen.

**Det største kup**

Imens strømmer kunderne ind, mange med store poser over skulderen.

- Hej Henry, det er en god ting, du har fundet i dag, siger chefen til den pensionerede kræmmer, Henry K. Suwala, tidligere indehaver af to antik- og genbrugsbutikker i Helsingør.

- Det fedeste fund, jeg nogensinde har gjort, var et lille bitte maleri, som jeg fandt ved en tilfældighed. Jeg smed det på Bruun Rasmussen Kunstauktioner og fik 20.000 kroner i hammerslag for det.



Byens Bazar i Prøvestenscentret i Helsingør.



Op og ned ad gangene for at kigge på ting og sager.



- Jeg rydder ud og det her er en god måde at skille sig af med alle tingene på, mener Anne-Marie Søndergaard.



Chef for Byens Bazar Mikael Pedersen, har fået succes.